



## Möjlighet för en driven säljare

### Nu söker vi på Admotion en driven säljare med teknisk kompetens

Du kommer ingå i ett team som har ambitionen att växa kraftigt under de närmsta åren och vi behöver nu stärka upp vår försäljningsavdelning. Arbetet innebär att du självständigt bearbetar befintliga kunder och nya kundsegment.

Du representerar ett mycket starkt och brett sortiment med fokus på kundanpassade och kvalitetssäkra lösningar för OEM kunder. Din främsta uppgift är att skapa långsiktig lönsamhet och tillväxt för våra kunder och Admotion.

### Arbetsuppgifter:

- Resultatansvar för besöks- och försäljningsbudget enligt uppsatta KPI:er
- Förbereda och genomföra kundmöten, såväl hos befintliga kunder som nya
- Framgångsrikt utveckla och förbättra relationer med våra kunder
- Aktivt bidra till ökat kundunderlag och stärkta marknadsandelar
- Agera proaktivt gentemot vår teknikavdelning för att säkerställa kvalitet vad gäller leverans mot kund
- Deltagande vid mässor och konferenser

*" Genom noggrant utvalda nätverk av leverantörer från hela världen kan vi erbjuda kvalitetssäkra och skräddarsydda komponenter till konkurrensmässiga priser. Detta i kombination med vår erfarenhet och kunskap gör att vi kan erbjuda unika lösningar till växande företag.*

*Vi utgår från att alltid göra det lilla extra, både externt och internt. Vi står på en värdegrund som är viktig för medarbetarna där vår kultur är tillåtande och att vi alla bidrar till att skapa en attraktiv och bra arbetsmiljö." Citat: Andreas Dahlin, VD & ägare*

## Din Profil:

Vi söker dig som är ambitiös, säljdriven, resultatriktad och som sätter kunden i fokus. Du har ett ödmjukt sätt kombinerat med ett starkt eget driv. Du tycker om att jobba självständigt och förstår vikten av att samarbeta i team. Du är duktig på att utveckla långsiktiga affärsrelationer och arbetar idag som säljare med dokumenterat goda säljresultat. I denna rekrytering värdesätter vi också att du:

- har en positiv attityd och framåtanda
- arbetar proaktivt och ser möjligheter
- är skicklig på att bygga långsiktiga kundrelationer och utveckla kundens behov och utmaningar
- motiveras av att utveckla bra affärer för oss och våra kunder
- får gärna att du ha någon form av el- och/eller teknikutbildning.

## Vi erbjuder dig:

För rätt person finns goda utvecklingsmöjligheter och förmåner att ta del av enligt Admotions personalpolicy. Admotion är ett välmående företag med en stark genuin teamkänsla och riktigt bra arbetskollegor. Vi sätter stort värde på att få in rätt person med rätt inställning så att vi kan göra vår tillväxtresa tillsammans.

Känner du att detta låter som en intressant utmaning och vill vara med på vår tillväxtresa så är du varmt välkommen med din ansökan. Skicka ditt CV och ett personligt brev till:

rekrytering@admotion.nu

## Välkommen med din ansökan!

## För mer information:

I den här rekryteringen tar vi hjälp externt av Dolores Group, så om du vill veta mer om tjänsten.

Kontakta Charlotte Lundgren, 0701-865043

## Om företaget:

*Admotion bildades år 2003 av Andreas Dahlin. Vi omsätter 65 Msek och har 9 anställda. Visionen har varit tydlig från början, - att bli en nischad leverantör inom rörelse med fokus att överträffa förväntningar inom ramen för vår verksamhet. Tidssäkra leveranser, tydlig och snabb återkoppling och att alltid sträva efter att överträffade förväntningar är ledstjärnan i vår verksamhet. Vi säljer alltifrån kundpassade ställdon, gasfjädrar, elmotorer, handkontroller till snäckväxelmotorer, styrsystem och tillbehör. Tillsammans på Admotion har vi god förståelse och rätt kompetens för att leverera bra lösningar så att våra kunder kan känna sig trygga med vårt samarbete.*